



Сертификация: ASP – HP Service Sales [2009]

Доступность: 1 сентября 2009 г.

Обзор

Настоящая сертификация по продажам гарантирует достаточную подготовку торговых партнеров HP, позволяющую увеличивать прибыли путем продажи услуг HP.

Целевая аудитория

Данная сертификация предназначена для специалистов по продажам торговых партнеров HP.

Требования

Кандидат должен успешно сдать один обязательный экзамен.

Предварительные условия

Нет

Основное требование

Экзамен HP2-E24: HP Service Sales Professional

Рекомендуемые учебные курсы

Курс № 00113295: Selling HP Care Pack Services

Формат обучения: интернет-обучение

Средняя продолжительность: 2,5 часа

Для чего нужна эта сертификация?

Специалист по продажам, прошедший обучение и получивший соответствующий сертификат, сможет увеличить объем продаж за счет услуг HP Care Pack. Кандидат получит базовые знания по услугам, предоставляемым по предоплате.

Замена предыдущей сертификации и получение новой

ASP – HP Service Sales [2009] заменяет предыдущую сертификацию ASP- HP Service Sales [2008], пройти которую будет невозможно после 1 декабря 2009 г. В связи с тем, что учебные курсы содержат много новых сведений, а программы продаж были значительно модернизированы, возможности по переходу с версии [2008] на [2009] версию не будет. Все кандидаты на получение сертификации [2009] должны заново пройти обучение и сдать экзамен HP2-E24.

Следующий уровень сертификации

ASC – HP Service Sales [2009]

Примечания

Дата последнего обновления проспекта – 28 августа 2009 г. Содержащаяся в проспекте информация предоставляется исключительно в целях оповещения. Для получения более точных и подробных сведений о предварительных условиях и основных требованиях посетите веб-узел The Learning Center.

Для получения информации о значении сертификата для авторизации партнеров обратитесь к партнерской программе по вашему региону.

Сведения о подготовке к экзамену по сертификации см. в руководстве по подготовке к экзамену на веб-узле The Learning Center.