

# 인증 데이터 시트

HP Certified Professional Program



인증: **ASP – HP Service Sales [2009]**

자격 인정: **2009년 9월 1일**

## 개요:

이 영업 인증은 HP 채널 파트너가 HP의 서비스 포트폴리오를 판매하여 매출을 증대할 준비를 잘 갖추고 있음을 보장합니다.

## 대상:

이 인증은 영업 역할을 수행하는 HP 채널 파트너를 대상으로 합니다.

## 요구사항의 요약:

대상자는 1개의 핵심 요구사항(시험)을 통과해야 합니다.

## 전제 조건:

없음

## 핵심 요구사항:

시험 HP2-E24 HP Service Sales Professional

## 권장 교육:

과정 # 00113295: Selling HP Care Pack Services

전달 형식: 웹 기반 교육(WBT)

기간: 2.5 시간

## 이 인증을 취득해야 하는 이유:

교육을 받고 이 인증을 취득하는 영업 전문가는 HP Care Pack Services를 판매하여 매출을 증대하는 위치에 있습니다. 대상자는 전체 중요 서비스 포트폴리오에 대한 기본 지식을 가지고 있습니다.

## 중단된 인증 및 업그레이드 과정:

ASP – HP Service Sales[2009]는 이전 인증인 ASP – HP Service Sales [2008]를 대체하며 이전 인증은 2009년 12월 1일부로 더 이상 취득할 수 없습니다. 교육 과정의 새로운 내용과 수 많은 영업 프로그램의 업데이트로 인해 이 인증은 더 이상 [2008] 버전에서 [2009] 버전으로 업그레이드할 수 없습니다. [2009] 인증을 취득하려는 모든 대상자는 새로운 교육을 이수하고 시험 HP2-E24를 통과해야 합니다.

## 다음 레벨의 인증:

ASC – HP Service Sales [2009]

## 참고 사항:

이 데이터 시트는 2009년 8월 28일에 최종 업데이트되었습니다. 여기 제공된 정보는 단지 계획을 위한 것입니다. 전체 조건 및 핵심 요구사항에 대한 가장 정확하고 완벽한 정보는 HP 학습센터에서 참조하십시오.

이 인증이 파트너 인증을 뒷받침하기 위해 어떻게 사용되는지에 대한 정보는 지역 파트너 프로그램을 참조하십시오.

인증 시험을 준비하는 방법에 대한 정보는 HP 학습센터에서 제공하는 Exam Preparation Guide(시험 준비 안내서)를 참조하십시오.